

PROGRAMME PARTENAIRES MONDIAL SOPHOS

En vigueur à partir du 20 juillet 2020



DÉCOUVREZ L'ÉVOLUTION DU PARTENARIAT

Fondé sur trois piliers de notre stratégie « Channel Best » : rentabilité, partenariat et produit, le Programme Partenaires Mondial de Sophos est conçu pour s'adapter aux besoins uniques des revendeurs, des fournisseurs de services managés et des experts en cybersécurité de nouvelle génération.

STRATÉGIE SOPHOS « CHANNEL BEST »



**RENTABILITÉ
OPTIMISÉE**



**PARTENARIAT
DE CONFIANCE**



**CYBERSECURITY
EVOLVED**

Revendeurs
MSP
Conseillers Cloud

Alors que les cybermenaces progressent, que le marché du Cloud se développe et que les besoins des acheteurs informatiques évoluent, les partenaires Sophos peuvent relever ces défis de manière dynamique et développer leurs activités en toute confiance, aujourd'hui et demain. Grâce à des remises avantageuses, à un support de premier ordre et aux technologies de cybersécurité les plus efficaces sur le marché, Sophos permet à ses partenaires de prospérer dans un marché de la cybersécurité en constante évolution.

L'ÉVOLUTION DU PARTENARIAT

Rentabilité optimisée

La cybersécurité est un secteur qui évolue rapidement et constamment. Les clients ont plus que jamais besoin de votre aide. Ils se tournent vers vous pour savoir quelles solutions utiliser, comment et où les déployer, et où investir pour rester opérationnels et sécurisés.

Avec des remises parmi les plus avantageuses du secteur pour les nouvelles entreprises et les entreprises en croissance, des multiplicateurs de revenus MSP et des incentives pour aider les clients à migrer en toute sécurité vers le Cloud, le Programme Partenaires Mondial de Sophos est conçu pour optimiser la rentabilité et répondre aux besoins changeants du marché actuel de la cybersécurité.

Remises compétitives

Fidéliser et développer la clientèle en augmentant les bénéfices.

MSP valorisés

Multiplicateurs de revenus MSP et intégrations d'éditeurs de premier plan.

Opportunités incomparables

Plateforme puissante pour les opportunités de ventes croisées et incitatives.

Partenariat de confiance

Sophos est réputé pour son engagement constant envers ses partenaires, et le Programme Partenaires de Sophos définit des règles d'engagement claires et transparentes et offre des outils, des formations et un soutien pour vous aider à vous investir et à consolider votre succès. Les niveaux de partenariat à l'échelle mondiale fournissent des informations claires sur ce qui est exactement attendu et disponible pour chaque niveau. Les partenaires décident du niveau d'engagement qui convient le mieux à leurs activités. À chaque niveau, les partenaires Sophos ont accès à des ressources pour développer leur expertise technique et commerciale, et assurer la réussite de leurs clients.

Niveaux définis

Règles d'engagement clairement définies.

Formations et certifications

Développer et valoriser votre expertise en matière de cybersécurité.

Support constant

Une équipe Channel dédiée pour vous aider à vous investir et à consolider votre succès.

Cybersecurity Evolved

Le panorama complexe des cybermenaces d'aujourd'hui exige une approche Next-Gen pour combattre les tactiques avancées et persistantes des hackers. Les solutions de cybersécurité de Sophos sont conçues pour protéger efficacement les entreprises, tout en offrant une architecture centralisée unique pour un déploiement et une gestion aisés.

La **Sécurité synchronisée**, qui utilise notre technologie révolutionnaire Security Heartbeat™, est le système de cybersécurité original, et de loin le meilleur sur le marché. Il offre la suite de solutions Next-Gen intégrées la plus complète du secteur, notamment des produits pour les postes, les serveurs, les réseaux, les mobiles, le Wi-Fi, la messagerie et le chiffrement. Optimisés par Machine Learning et intelligence artificielle, nos produits partagent des informations en temps réel et répondent automatiquement aux incidents.

Grâce à des options de déploiement souples, les clients peuvent être sûrs que leurs données sont protégées contre les derniers malwares, ransomwares et vulnérabilités, quel que soit l'endroit où elles se trouvent, que l'environnement soit sur site, dans le Cloud ou hybride.

Réduction des cyber risques

Réduire les risques et automatiser la réponse aux incidents.

Augmenter le retour sur investissement

Consolider la protection avec une plateforme d'administration basée dans le Cloud.

Améliorer la visibilité sur l'ensemble du parc

Des informations jusque-là invisibles et une sécurité intégrée, du réseau jusqu'au système d'extrémité.

Synchronized Security



DÉTAILS DU PROGRAMME

Niveaux de partenariat



Dépassent notre plus haut niveau de chiffre d'affaires et investissent de manière significative dans le développement de vos compétences techniques et commerciales.



Atteignent ou dépassent un CA élevé et s'investissent de manière significative dans le développement et la validation de compétences.



Démontrent un engagement fort dans la promotion de Sophos pour atteindre des objectifs de vente et de certification.



Vendent et font la promotion de nos produits, qui sont une portion de leur portefeuille de solutions de sécurité. Investissement minimal.



Premier niveau du Programme Partenaires, pas de conditions de revenus ni de certifications.

Conditions requises

	SELECT ¹	PLATINUM	GOLD	SILVER	AUTHORIZED
Contrat partenaire valide	✓	✓	✓	✓	✓
EXIGENCE DE REVENUS ANNUELS					
Groupe A	1M USD	500K USD	75K USD	5K USD	
Groupe B	Sans objet	300K USD	75K USD	5K USD	
Groupe C	Sans objet	150K USD	50K USD	5K USD	
Groupe D	Sans objet	100K USD	25K USD	5K USD	
CONDITIONS REQUISES POUR LA CERTIFICATION					
Sophos Certified Sales Consultant	10	4	3	1	
Sophos Certified Engineer	3	2	2	1	
Sophos Certified Architect		2	1		
Sophos Certified Technician		1			

¹ Niveau Select limité aux pays d'Amérique du Nord

² Liste des pays du Groupe A : Allemagne, Italie, Royaume-Uni, USA

³ Liste des pays du Groupe B : Amérique latine, Australie, Belgique, Canada, Japon, Luxembourg, Malaisie, Pays-Bas, Philippines, Singapour

⁴ Liste des pays du Groupe C : Afrique du Sud, Arabie saoudite, Autriche, Corée du Sud, Chine, Émirats arabes unis, Espagne, France, Hong Kong, Inde, Macao, Mongolie, Nigeria, Nouvelle-Zélande et îles du Pacifique, Suisse, Taiwan, Thaïlande, Turquie, Vietnam

⁵ Liste des pays du Groupe D : Reste du monde

Pour le Moyen-Orient et l'Afrique, la région ASEAN et le Japon, les conditions requises de revenus et de certification entreront en vigueur le 5 octobre 2020, mais les règles appliquées à l'enregistrement des transactions (Deal Registration) et à la titularisation (Incumbency) entreront en vigueur le 20 juillet 2020.

Conversion des devises

Les exigences de revenus sont converties en devises locales selon les coefficients ci-dessous.

USD	GBP	EUR	AUD	YEN
1,00	0,80	0,90	1,50	100

Remises

	SELECT	PLATINUM	GOLD	SILVER	AUTHORIZED
REMISES CONSEILLÉES REVENDEURS					
Produits stratégiques SMB Discount (Nouveau et renouvellement)	24 %	29 %	24 %	19 %	14 %
Produits stratégiques Standard Discount ETI/GE (Nouveau et renouvellement)	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %
Produits stratégiques Deal Reg Discount	38 %	38 %	35 %	33 %	30 %
Produits stratégiques Incumbency Discount	24 %	29 %	24 %	19 %	Sans objet
Standard Discount (Tous les autres produits, dont Support, ProServ, Formation & Maintenance)	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %

La liste complète des produits stratégiques est disponible dans le [catalogue des prix Sophos](#) sur le Portail Partenaires.

Les distributeurs et revendeurs sont libres de déterminer leurs propres prix de vente et de remises

L'enregistrement des transactions et la titularisation sont éligibles pour les références (SKU) ETI/GE ou si une opportunité SMB dépasse un seuil de devise régionale. Consultez les [Guides de l'enregistrement des transactions et de titularisation](#) pour plus de détails. La titularisation n'est pas disponible dans la région LATAM.

Pour le Moyen-Orient et l'Afrique, la région ASEAN et le Japon, les remises entreront en vigueur le 5 octobre 2020, mais les règles appliquées à l'enregistrement des transactions (Deal Registration) et à la titularisation entreront en vigueur le 20 juillet 2020

Les remises spécifiques à l'Inde sont disponibles dans le Guide du Programme pour l'Inde

Avantages du programme

	SELECT	PLATINUM	GOLD	SILVER	AUTHORIZED
Support technique	✓	✓	✓	✓	✓
Services techniques avant et après ventes	✓	✓	✓	✓	
Formations techniques et commerciales	✓	✓	✓	✓	✓
Veille concurrentielle	Assistance par email	Assistance par email	Assistance par email		
Enregistrement des transactions	✓	✓	✓	✓	✓
Titularisation *	✓	✓	✓	✓	
Offres NFR (Not-for-Resale)	✓	✓	✓	✓	✓
Référencement sur l'outil de localisation des partenaires	✓	✓	✓	✓	
Équipe de support Partner Care	✓	✓	✓	✓	✓
Support Marketing Channel Service Center	✓	✓	✓	✓	✓
Ressources marketing co-brandées	✓	✓	✓	✓	✓
Campagnes de génération de leads	✓	✓	✓	✓	✓
Fonds pour le Développement Marketing (MDF)	Priorité	Priorité	Sur invitation		

* Titularisation non disponible dans la région LATAM

GESTION DE VOS ACTIVITÉS SOPHOS

Accréditations cybersécurité

Les accréditations Sophos s'obtiennent par un parcours spécialisé de formations et de certifications, et aident à valoriser votre aptitude à résoudre des problèmes de sécurité complexes. Que vous souhaitiez devenir un expert en sécurité Réseau, Endpoint ou Cloud, ou que vous souhaitiez maîtriser le système synchronisé de cybersécurité, nous proposons un programme complet de formations et de certifications, avec des cours et des ressources très utiles destinés à accroître les connaissances et les compétences de vos équipes techniques et commerciales.

Nos accréditations de cybersécurité sont la preuve de votre domaine d'expertise et vous aident à vous démarquer de la concurrence auprès des clients à la recherche d'un partenaire de confiance.

Apprenez-en plus sur les [formations et certifications pour les partenaires Sophos](#).



Sophos
Managed Service
Provider

Développez des revenus mensuels récurrents grâce à des options de facturation flexibles, associées à des solutions Cloud et à une gestion aisée qui protègent l'activité de vos clients. Consultez le [Guide du Programme MSP](#) pour plus de détails.



Sophos
Synchronized
Security Partner

Offrez la cybersécurité la plus puissante du marché et créez une architecture de produits Sophos qui fonctionne comme un système.



Sophos
Central Endpoint
& Server Partner

Distinguez-vous en tant que conseiller cybersécurité de confiance pour nos technologies primées Serveur et Endpoint.



Sophos
XG Firewall
Partner

Affichez votre expertise en matière de protection des réseaux et ajoutez des niveaux supplémentaires pour protéger les clients et les données.



Sophos
Cloud Security
Provider

Vendez, déployez et administrez les produits Sophos conçus pour le Cloud.

Travailler avec la distribution

Sophos collabore avec les principaux distributeurs de technologies à travers le monde pour offrir des prestations de service transparentes à nos partenaires et clients. Retrouvez les distributeurs situés dans votre région avec notre [outil de recherche des partenaires Sophos](#).



Sophos
Distributor

Services du support global

Notre équipe d'experts avant ventes hautement qualifiés se consacre à votre réussite : elle vous aide à répondre aux appels d'offres et à concevoir des déploiements de réseaux sans fil et vous assiste lors de la migration de produits. Nos fiches concurrentielles détaillées et notre bureau de veille concurrentielle vous aident à positionner Sophos face à d'autres éditeurs afin de remporter l'opportunité et d'offrir une protection incomparable à vos clients. Grâce à une assistance technique avant et après ventes inégalée, nos services du support global garantissent la réussite de nos partenaires et de nos clients. Apprenez-en plus sur les [services avant ventes](#) et notre [support technique](#).

RESSOURCES COMPLÉMENTAIRES

Support 'Partner Care'

Ouvrez un dossier de support auprès de notre équipe du Partner Care sur www.sophos.fr/support pour obtenir de l'aide avec :

- Licensing et commandes
- Problèmes d'accès au Portail Partenaires, Tableau de bord Central et SophosID
- Authentification multifacteur et réinitialisations
- Visite guidée du portail, accès et fonctionnalités
- Mise à jour des coordonnées de la société, et gestion des utilisateurs du portail
- Information sur les niveaux de partenariat

Outils marketing

Sophos offre tout le soutien dont vous avez besoin pour multiplier vos activités marketing. Enrichissez votre présence en ligne en publiant automatiquement des contenus sur votre site web, tels que des flux d'informations sur l'industrie, les tableaux de bord des menaces des SophosLabs, ainsi que des informations sur les produits Sophos, des évaluations gratuites et des démos en ligne. Les partenaires ont accès à des campagnes de génération de la demande complètes et à une vaste bibliothèque de ressources produit, de livres blancs, de présentations PPT, etc. Notre équipe du Channel Service Center (CSC@Sophos.com) traite par email les demandes de nos partenaires qui souhaitent co-brandir des supports et des contenus marketing. Chaque partenaire Sophos dispose d'un identifiant unique de référencement des leads (Referral ID), qui garantit que tous les leads créés via les formulaires sur www.sophos.fr vous reviennent automatiquement pour vous permettre de les convertir en opportunités. Apprenez-en plus sur les [outils marketing Sophos](#).

Communication avec nos partenaires

La cybersécurité est un secteur extrêmement dynamique et en constante évolution. Pour être compétitif, il est vital de se tenir informé des dernières tendances et innovations de l'industrie et des produits. Sophos reste en contact avec ses clients et les informe grâce à divers moyens de communication. Connectez-vous et suivez-nous sur les [réseaux sociaux](#).

Sophos publie sur son blog [Sophos Partner News](#) et son application mobile [Sophos Partners](#) les dernières nouveautés : mises à jour de produits, actualisations de programmes, annonces marketing et calendrier de formations.

Pour les actualités du secteur de la sécurité, suivez notre [blog Naked Security](#), qui a été maintes fois primé.

Site web

www.sophos.fr

Infos sur les produits

www.sophos.fr/products

Information sur le Programme Partenaires

Disponible sur le [Portail Partenaires](#)

Guides de l'Enregistrement des transactions et de la Titularisation

Disponibles sur le [Portail Partenaires](#)

Guide du programme NFR (Not-for-Resale)

Disponible sur le [Portail Partenaires](#)

Visitez le Portail Partenaires Sophos

Gérez vos transactions commerciales et accédez à des ressources utiles, à notre portail de formations et de certifications, ainsi qu'aux listes de prix et aux licences.

<https://partnerportal.sophos.com/fr-fr>

Pas de compte ? [Demander un accès au portail](#)

Besoin d'aide ? Ouvrez un dossier de support sur www.sophos.fr/support

Équipe commerciale France
Tél. : 01 34 34 80 00
Email : partners@sophos.fr